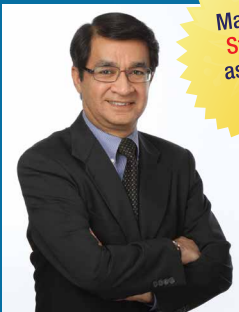




The 5% Zone

How to **Stand Out** as a Global Executive



Making You
Stand Out
as a Global
Leader

Stephen Krempl

- ประธานบริหาร บริษัท Krempl Communications International
- อดีตผู้บริหาร Starbucks, Motorola, PepsiCo และ Yum Brands
- มีประสบการณ์ด้านการพัฒนาผู้นำระดับนานาชาติมากกว่า 25 ประเทศทั่วโลกในช่วงสองทศวรรษที่ผ่านมา

สัมมนาเชิงปฏิบัติการ 1 วัน
(ภาษาอังกฤษ)

การสัมมนาเชิงปฏิบัติการที่สามารถเปลี่ยนชีวิตคุณ เพื่อสร้างความโดดเด่น และเป็นที่จดจำในองค์กรหรือเวทีผู้นำระดับนานาชาติ

- คุณคือผู้บริหารที่ประสบความสำเร็จในการดำเนินธุรกิจ แต่คุณยังขาดความมั่นใจและความโดดเด่นเมื่อคุณต้องยืนอยู่บนเวทีระดับนานาชาติหรือไม่
- คุณได้รับความสนใจจากผู้บริหาร เพื่อนร่วมงาน และลูกค้าของคุณในแบบที่คุณสมควรจะได้รับหรือไม่
- คุณสามารถสร้างความประทับใจและเป็นที่จดจำหลังการประชุมทางธุรกิจ หรือแม้กระทั่งในขณะที่คุณกำลังออกงานสังคมหรือไม่

การสร้างผลงานที่ดีเพียงอย่างเดียวนั้นไม่เพียงพออีกต่อไป เนื่องจากปัจจุบันไม่ว่าจะในองค์กรหรือเวทีต่าง ๆ นอกองค์กรก็มีการแข่งขันสูง สิ่งที่สำคัญไม่แพ้กัน คือคุณต้องพัฒนาทักษะของผู้นำ ทั้งวิสัยทัศน์ การแสดงออกและการสื่อสาร เพื่อให้คนสามารถจดจำคุณได้

หากคุณต้องการความโดดเด่นเมื่อคุณอยู่บนเวทีระดับนานาชาติ คุณจำเป็นต้องมีทักษะและเทคนิคที่จะช่วยส่งเสริมให้คุณกลายเป็นผู้นำได้อย่างมั่นใจ และผู้อื่นสามารถจดจำคุณได้

ประโยชน์ที่จะได้รับ

หลังจบการสัมมนาเชิงปฏิบัติการนี้แล้ว คุณจะสามารถ

- สร้างความโดดเด่นในองค์กรหรือในเวทีระดับนานาชาติ
- เรียนรู้วิธีการดึงศักยภาพสูงสุดของตนเองเพื่อนำมาใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด (ตามหลักการ 5% Zone)
- ได้เรียนรู้เทคนิคการสร้าง ความประทับใจและเพื่อให้คนจดจำคุณได้ ในรูปแบบเดียวกับผู้นำระดับโลก
- เข้าใจและพร้อมสื่อสารอย่างมั่นใจในทุกสถานการณ์
- ฝึกทักษะอย่างเข้มข้น พร้อมรับการโค้ชรายบุคคล

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

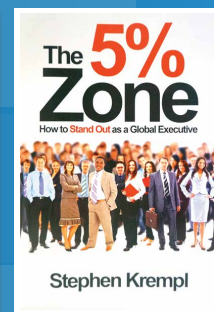
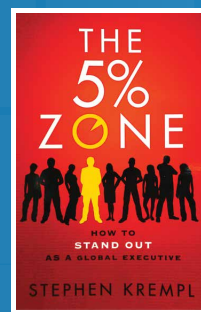
ผู้บริหาร ผู้นำ ผู้จัดการที่ต้องการพัฒนาทักษะของผู้บริหาร และสร้างให้คนจดจำสิ่งที่โดดเด่นในตัวของคุณได้

สำหรับข้อมูลเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ 0 2250 4681-4

Email: info@m-academy.in.th | www.m-academy.in.th

เตรียมพร้อมรับมือกับการเปลี่ยนแปลงบริบททางธุรกิจอย่างมืออาชีพ

- แม้ว่าความสำเร็จทางธุรกิจและความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านจะเป็นปัจจัยสำคัญต่อความก้าวหน้าในองค์กรของคุณ แต่สิ่งนี้ก็เป็นเพียงรากฐานของความสำเร็จเท่านั้น ยังมีพฤติกรรมอีกหลายพฤติกรรมที่คุณต้องแสดงออกเพื่อสื่อถึงการมีผู้ที่มีภาวะผู้นำอย่างแท้จริง
- ที่ผ่านมามารม่งมั่นทำงานอย่างหนักก็เพียงพอแล้วที่จะทำให้คุณได้ในสิ่งที่ต้องการ แต่ปัจจุบันนี้ทุกอย่างขึ้นอยู่กับคนที่ผู้บริหารมีภาวะผู้นำ การแสดงออกถึงความมั่นใจ และมีสิ่งที่ดีเด่นน่าจดจำเป็นพิเศษ สิ่งเหล่านี้คือปัจจัยสำคัญที่จะส่งเสริมให้คุณประสบความสำเร็จในโลกธุรกิจ
- อีกทั้งปัจจุบันมีบุคลากรที่มีคุณภาพมากขึ้น การแข่งขันเพื่อความก้าวหน้าทางอาชีพและการเลื่อนตำแหน่งก็ยิ่งทวีความท้าทาย วิธีการรับมือกับสิ่งเหล่านี้คือ ความสามารถที่จะสร้างความน่าจดจำและเพื่อให้โดดเด่นเหนือผู้อื่น
- ด้วยการค้นคว้าวิจัยพัฒนาและการศึกษาข้อมูลจากบุคลากรหลากหลายอุตสาหกรรม พิสูจน์แล้วว่า หลักสูตร G.E.M. จะเพิ่มโอกาสในการพัฒนาทักษะและเทคนิค การคิด การสื่อสาร และการแสดงออกเพื่อเสริมศักยภาพของผู้บริหารให้โดดเด่นเหนือผู้อื่น ท่ามกลางบริบทขององค์กรในปัจจุบันไม่ว่าคุณจะถูกโยกย้ายในองค์กรใดก็ตาม หลักสูตรนี้เป็นมากกว่าหลักสูตรฝึกอบรมทั่วไป แต่เป็นเครื่องมือที่ขาดไม่ได้ ในองค์กรที่ต้องการก้าวสู่ระดับภูมิภาคและระดับโลก



ภาพรวมหลักสูตร Global Executive Mindset™

7 หลักการของ G.E.M.

1. **รับผิดชอบ (Take Ownership)** – เสนอตัวพร้อมความมั่นใจแบบไม่ลังเลที่จะเป็นผู้นำโครงการ นำเสนอแนวคิดใหม่ๆ รับผิดชอบงานให้สำเร็จลุล่วง และพร้อมร่วมมือกับทีมงานอย่างเต็มที่
2. **สร้างความไว้วางใจ (Build Trust)** – ปฏิบัติตามคำมั่นสัญญา ปฏิบัติตนอย่างซื่อตรง และสามารถลงใจได้ในทุกระดับชั้นขององค์กร
3. **สื่อสารอย่างมั่นใจ (Communicates Confidently)** – สอบถามถูกกาลเทศะ คำถามมีนัยสำคัญ เตรียมตัวและพูดเสริมอย่างโปรแอคทีฟ ประเมินและแบ่งปันมุมมองอย่างเหมาะสม
4. **มอบฟีดแบ็คอย่างตรงไปตรงมา (Provide Direct Feedback)** – ตอบกลับอย่างเหมาะสม สื่อสารเรื่องราวด้านลบก่อนประเด็นอื่น และมอบฟีดแบ็คในเรื่องที่อ่อนไหวต่อความรู้สึก
5. **แสดงมุมมองของตนเองอย่างชัดเจน (Articulates Point of View Clearly)** – สื่อสารวัตถุประสงค์ชัดเจน สื่อสารอย่างเหมาะสมกับบุคลากรแต่ละระดับแสดงออกถึงความเอาใจใส่ทางวัฒนธรรม และการแสดงออกเมื่อทำได้ตามความคาดหวัง
6. **เชื่อมความสัมพันธ์ (Connect Personally)** – เรียนรู้วิธีการปฏิสัมพันธ์กับผู้อื่น หาโอกาสสร้างสัมพันธ์ทั้งในการประชุมแบบทางการและไม่เป็นทางการ และพัฒนาความสัมพันธ์ในทุกๆ ระดับขององค์กร
7. **โค้ชและเล็งเห็นความสำคัญของผู้อื่น (Coaches and Recognize Others)** – ช่วยเหลือผู้อื่นให้บรรลุเป้าหมาย แนะนำ และให้คำปรึกษากับสมาชิกในทีม พร้อมสื่อสารชมเชยและมอบรางวัลอย่างเปิดเผย

กรอบความคิดแบบ Global Executive Mindset ไม่ได้หมายความว่า你需要มุ่งมั่นพฤติกรรมทั้ง 7 ด้านอยู่ตลอดเวลา สิ่งที่ดีที่สุดคือคุณสามารถเลือกเปลี่ยนแปลงเพียงแค่ 5% ในช่วงเวลาหรือเหตุการณ์ที่สำคัญที่สุด เพื่อพลิกชีวิตคุณ เพียงแค่คุณพัฒนาการใช้ทักษะของ G.E.M มากขึ้นเรื่อยๆ ในทุกครั้งที่เมื่อคุณอยู่ในสถานการณ์ 5% นั้น คุณจะเห็นความแตกต่างของผลลัพธ์อย่างเห็นได้ชัด

The 5% Zone คือช่วงเวลาที่您需要ปรับเปลี่ยนไปใช้โหมดประสิทธิภาพสูง เพื่อเผชิญหน้าความท้าทายและก้าวไกลอย่างที่คุณต้องการ

กำหนดการหลักสูตร Global Executive Mindset™

09.00 - 12.00

- บทนำ
- ทำความเข้าใจหลักการ G.E.M
- เรียนรู้วิธีการ “เปลี่ยน” เข้าสู่โซน 5%
- เรียนรู้และฝึกฝนหลักการของ G.E.M.

13.00 - 16.30

- ฝึกฝนเทคนิคการสื่อสาร การสร้างสัมพันธ์และความโดดเด่นเหนือผู้อื่น
- ฝึกฝนและให้ความเห็นสไตล์การสื่อสารของแต่ละคน
- พัฒนาแผนปฏิบัติส่วนบุคคล

พักรับประทานอาหารกลางวัน 12:00 – 13:00

พักรับประทานอาหารว่าง 10:30-10:45 และ 14:45-15:00

หมายเหตุ : การสัมมนา 1 วัน ผู้เข้าร่วมสัมมนาจะเรียนรู้ 3 หลักการ (Public workshop)

การสัมมนา 2 วัน ผู้เข้าร่วมสัมมนาจะเรียนรู้ 7 หลักการ และมีเวลาในการฝึกฝนในแต่ละทักษะมากขึ้น (In-house workshop)